

# 運送業販売管理システム

～中小企業診断士が作った輸送業向けの販売管理システム～

効率的な事務処理と採算管理を実現します！

輸送業界では、2024年問題で象徴される人材不足が発生しています。現状のコストでは採算が合わない運行が顕著になることが想定されます。業務の効率化や採算管理を徹底することが輸送業が生き残る道です。

そのためには、システム化による業務改善と採算管理が必要です！

## 運送業販売管理システム

# e-Truck

- ・マイクロソフト Access を使用
- ・スタンドアローンで稼働
- ・請求書作成から売掛金管理までシンプルな事務処理
- ・お客様に合わせて、締め処理が可能。またお客様事の請求書の書式を調整可能
- ・車両毎に、毎月の「売上」「原価」「利益」が分かる
- ・備車の、採算が分かる
- ・導入コンサルティングがあるので、安心
- ・カスタマイズが可能（別途料金）

株式会社オオサワ・ビジネス・コンサルティング  
浜松市中区萩丘3-1-30 3F 053-479-0099  
<http://osawabusiness.com/>



# 中小企業診断士だからこその強み

数多くの運送業社をコンサルティングしてきました。その実績を基に、「どうすれば儲かるか」のノウハウをシステム化しました。その答えは、ずばり「車両別採算管理」です。車両毎の採算を確認することで、営業戦略や車両運用に役立て、「儲けが出続ける」会社へ近づけます。

請求管理はシンプルに、正確に行うことが必要です。そのためには、必要最小限の入力項目とだれでもできる操作です。それにより少人化が図れます。車両ごとの採算管理は、請求書システムと連動しているのので、車両ごとの毎月の売上と経費がわかります。経費は、「燃料費」「保険料」「人件費」「高速代」など細かく設定でき、正確な採算管理がシンプルに算出できます。

## e-Truck

売上計上

- 売上・請求入力
- 売上・請求一覧(伝票)
- 売上・請求一覧(詳細)
- 得意先別車両別数量一覧

売掛締処理

- 入金入力
- 請求書印刷
- 仮締め処理
- 締め確定
- 売上無入金無仮締め
- 締め戻し
- 売上無入金有仮締め
- 売掛一覧

車両別採算

- ETC CSVUpload
- 走行距離・備車費
- 車両別採算分析

終了

マスタ

- 商品
- 車両
- 得意先
- ドライバ
- 荷受人
- 軽油・日数
- 業者
- 会社

売上・請求入力

発行日付

伝票NO

得意先  株式会社 37社

荷受人(FB)  株式会社 3701社

車番  4t

ドライバー  社員31

閉じる

保存後次回保存データ

※ 保存時に quantity で自動計算し追加される

※ パート 選択時、時給×時間を計算して入力してください

| 商品コード  | 商品名 | 数量 | 単位 | 単価      | 金額      | FB商品コードへ |
|--------|-----|----|----|---------|---------|----------|
| 商品 059 | 4t  | 1  | 個  | ¥27,500 | ¥27,500 | 削除       |
| 商品 028 | 高速代 | 1  | 回  | ¥800    | ¥800    | 削除       |
| 商品     |     | 0  |    | ¥0      | ¥0      | 削除       |

備考

|       |         |       |    |
|-------|---------|-------|----|
| 仮合計   | ¥28,300 | うち中継料 | ¥0 |
| 消費税対象 | ¥27,500 |       |    |
| 消費税   | ¥2,750  |       |    |
| 合計    | ¥31,050 |       |    |

| 内容         | 金額（税抜）     |
|------------|------------|
| ソフトウェア一式   | 80万円       |
| 月額保守料金     | 1万円/月      |
| 導入コンサルティング | 2時間/1回 3万円 |

お問い合わせ先： 担当 中小企業診断士 馬淵裕一 090-1569-3562 mabuchi-obc@tiara.ocn.ne.jp